

# 商务英语专业大学生职业生涯规划书

## 卷首语：

对于上大学的我来说，面对这样宽松制的生活，显得有些轻松，也有些迷茫。这样的生活让我对自己的未来，对自己将来也许会走的路充满了无奈与彷徨。

职业规划不仅是对职业的规划，更是对人生的规划、对自我的规划，这更有利于自身的发展和创造。在自我职业规划之前，也许你只是一个默默无闻，也许兢兢业业、脚踏实地的工作者，但在认真规划之后，你是个主宰者，至少是自己的主宰。人生的进步少不了动力和目标，而这个目标就从规划开始。

规划职业，掌握人生！

## 第一部分 自我认知分析

### 1.1 职业兴趣

我是一个相对活泼比较外向的女孩,擅长与人交流。我觉得与各种各样的人交流,并得到他们的信任和认可是一件非常有成就感的事情。所以我觉得我适合贸易经商类型的工作。作为一个商务英语专业的学生,毕业之初我想从事国际贸易业务员。

### 1.2 职业价值观

工作伊始,我希望自己从事的是一份适合自己的工作,然后我会不断在其中学习、进步并掌握一定能力,尽自己最大努力为公司创造出最大的价值。我觉得付出肯定有所回报并相信多劳多得。

### 1.3 职业能力

个人认为自己的能力相对来说还行,对自身的专业也就很是喜欢。我觉得我能胜任国际贸易业务员这个职业,虽然会有很多东西需要我去提高,而且我的学习能力并不差。因而,我想,不管自己在哪里从事什么样的职业,我都能不停的提高自己。除了国际贸易业务员这个工作,我想我还可以从事商务助理、外企高级文员之类的工作。我擅长与人打交道,因此我的人脉广人缘也好,我觉得这会对我即将从事的工作产生很好的帮助。

#### **1.4 性格与能力**

如前面所说，我是一个相对外向的女孩，我擅长与人交流并能较快的得到他人的信任和认可，我觉得这是一个从事贸易相关业务人员必不可少的素质。同时，我为人细心耐心，不会为贸易事务奔波繁琐等特点所羁绊。我积极乐观，进取向上，我觉得这些都是作为一个贸易业务员不可多得的良好品质。

拜性格所赐，我建立了良好的人际关系氛围，我觉得这能为我以后的工作奠定良好的人脉基础。同时在校学习期间我已考取英语专业国家级别证书，我想这从一定方面来讲是对我能力的肯定。此外，寒暑假期间我去过外贸公司等做零工，我想这也是为我以后的工作积累到了宝贵的经验。鉴于此，我觉得自己的能力还是不错的。

#### **1.5 自我分析小结**

根据上面的分析总结，我很大程度上重新认识了自己，自己又很多优点同时也有不少不足。鲁迅说过，好的开头等于成功的一半。因而正确认识自己，明确自己适合什么样的职业，对自己的职业生涯做出合理、正确的规划，可以让自己更快速的走向成功。职业是一生的事情，因此首选必须选好适合自己的职业，之后在以后的工作生活中不断地学习不断地进步不断地完善自己，具体而言，就是走好国际贸易业务员这条路，在提高自己英语水平的基础上不断积累国际贸易事务方面的经验，以期望自己在未来有更大的发展。总而言之，认知自我，正确选择，兢兢业业，综合协调，和谐发展。

## 第二部分 职业环境分析

### 2.1 家庭环境分析

我是江西人，家处于江西广东两省交界处，对基本的贸易往来也是耳濡目染的。另外，我父母长期居住广东的一个沿海城市，一到寒暑假并把我接到其身边，我觉得这是一个很好的机会，不论从学习还是将来就业方面来讲。

### 2.2 学校环境分析

我读的学校是一个比较好的专科院校，学校的各项设施都还算完备。学院对我们是抱有很大希望的。作为一个当代的大学生，我一直认为一个人的自我学习能力才是最重要的，学校给的只是一个学习的环境，一个学习的平台。我在学校进行的专业学习，大多都是通过自己学习掌握的。老师给的，更多的是引导、是指点。在实践经验方面，我想，学校给我们的的确有限，这或许是我所在学校或大多数学校都做得不够好的地方吧，因而，自己必须多多参加社会实践，很有必要自己多多增加社会经验，而不是一味的等着学校安排实习。

### 2.3 社会环境分析

金融危机几乎让各行各业都遭受了不同程度上的冲击，就业形势严峻令人担忧，不少企业做出了大面积的裁员，大多数企业则选择大幅度缩减招聘人数，这对于

大学生就业来说无异于火上浇油，农民工、本科生、研究生都在为着各自的职业激烈的竞争着，不过我国经济的基本面并没有改变，经济增长的动力依然强劲，这为大学生毕业顺利就业提供了保障。金融危机的确影响了全球经济，但可以看到国际影响较大，国内形势还是比较稳定的，依然可以通过自己的努力谋得一职半位。危机带来了困扰，即是挑战，更是机遇，等待我们这些大学生去面对去挑战，而战胜危机之后，则是更明朗的前途。

## 2.4 职业环境分析

入世后随着我国从事国际贸易企业的数量大幅增加，企业组成结构也发生了重大转变，大批中小企业、民营企业、制造业企业、国内零售企业大规模纷纷入盟外贸企业，众多新获得进出口经营权的企业都希望在短时间内将自身的业务扩大，高素质、专业化的外经贸人才已成为企业参与国际业务竞争的必备因素，外经贸企业对专业人才需求规模骤增，对业务人员的专业化要求也更加丰富，据商务部统计，目前我国外经贸企业各类高级管理人才缺将近 10 万人。

## 第三部分 职业定位

职业目标:将来从事（贸易行业的）国际贸易业务员

职业发展策略：通过投递简历，上人才市场，面试等各种途径进入外贸公司

职业发展路径：一步步做大

具体路径：国际贸易业务员 -> 高级国贸业务员 -> 拥有自己的外贸公司

## 第四部分 计划实施

努力学习专业文化知识，争取通过英语等级考试，积极参加社会实践活动、青年志愿者活动及社团的各种活动，提高自己的社会实践能力和人际交往能力。总之努力提高完善自己，为正式踏入社会做好准备。

## 第五部分 结束语

一个人的职业倾向和职业兴趣，决定了最适合他的职业，一个人如果做自己感兴趣的工作，往往能将自己的潜力最大的激发起来，也最容易获得成功。当然，兴趣并不代表成功，对某一职业有兴趣，并不代表能干好这个职业，还必须具备与该职业生涯相适应的能力和个性才能做好这项工作。

我知道我的未来不是梦，  
我认真的过每一分钟，  
我的未来不是梦，  
我的心跟着希望在动…  
我的未来不是梦！